

Misión en Marruecos

Febrero de 2019



INTRODUCCIÓN

Del 20 al 24 de febrero de 2019 se celebró en **Agadir**, Marruecos, la quinta edición de la feria **Salón Halieutis**, un evento bienal dedicado al sector de la pesca, las industrias de transformación de los productos del mar y todas las actividades de supervisión. Constituye una ventana internacional para seis segmentos: flotas y artes de pesca, valorización y procesos pesca y acuicultura, institucionales, internacional, ciclo de conferencias y animación. Se trata, en definitiva, de una plataforma que aúna innovación y nuevas oportunidades de negocio.

En esta última edición destacó el papel relevante que ha adoptado la acuicultura, un sector que lleva años intentando abrirse camino en suelo marroquí y que está realizando importantes avances. Destaca especialmente el rol desempeñado por la **Agencia Nacional por el Desarrollo de la Acuicultura (ANDA)**, entidad pública dependiente del Ministerio de Agricultura y Pesca marítima encargada de promover el desarrollo de la acuicultura en el litoral nacional.

En este contexto, **ACUIPLUS** ha tenido la oportunidad de asistir a la feria para observar y conocer de cerca la realidad del sector y las prospecciones de crecimiento, así como definir con ANDA posibles acciones conjuntas a corto, medio y largo plazo. En el presente informe se presentan las actividades y conclusiones obtenidas como resultado de la misión a Marruecos.



OBJETIVOS

La misión en Marruecos planteaba los siguientes objetivos.

- 1) Tener presencia en el **Salon Halieutis 2019**, con un *stand* en el espacio Acuicultura de la feria.
- 2) Realizar **reuniones B2B** con otras empresas y entidades de la región, previa organización por ANDA en base a los perfiles de las empresas participantes.
- 3) Realizar dos ponencias en el **Ciclo de Conferencias** en el marco de la feria, en una sesión enfocada especialmente a la acuicultura.
- 4) Organizar una **misión de campo**, a fin de establecer puntos de colaboración y nuevas líneas de trabajo con profesionales de la región.
- 5) Convocar una **reunión bilateral** con **ANDA**, a fin de definir un posible convenio de cooperación.



SOCIOS

Esta misión contó con la representación del Clúster Manager de ACUIPLUS, así como de **7 de sus socios:**

- MORENOT
- SMALLE TECHNOLOGIES
- IRTA
- CENAVISA
- BLAT SEGUROS
- BLANCHADELL
- ICSEM

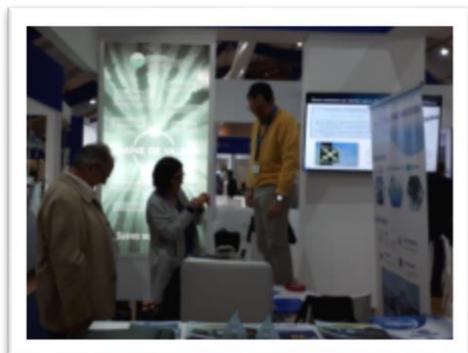


AGENDA

El programa seguido durante la misión se basó en una agenda de trabajo previamente organizada por ANDA. A continuación se presentan las actividades realizadas.

❖ Miércoles 20 de febrero

Jornada dedicada a la inauguración de la feria, así como a la adecuación del stand y la recepción de visitantes en el mismo, así como visitas a otros stands. Destacó el extraordinario trato y atención recibido por ANDA en todo momento.



❖ Jueves 21 de febrero

Una vez instalados los socios en el *stand*, el día se dirigió a la celebración de las reuniones B2B, organizadas previamente con ANDA en base al perfil de los socios participantes. En la tabla adjunta se presenta el esquema diseñado para estos encuentros. Estas reuniones se celebraron a lo largo de todo el día.



Esquema previsto de las reuniones B2B organizadas por ANDA.

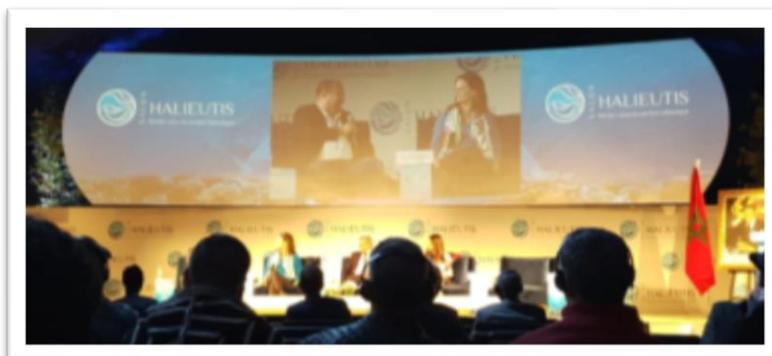
		DOMAINES (Maroc)	AQUAMDIQ (Maroc)	FEED ALGAE (Maroc)	SMCA (Maroc)	AQUACULTURE EDADDI - TALHAMAR - LAMA (Maroc)	SOFICA (MAROC)	STECOF AQUALOG OMEGA COMPOSITE (Maroc - France)	AGA SODIMER (MAROC)	LA VICTIOIRE SEAFFOD (MAROC)	ATLANTIC MOULE (MAROC)	INRH (Maroc)	ANDA (Maroc)
		Ferme piscicole et conchylicole	Ferme piscicole	Ferme de culture des microalgues pour des fins d'alimentation piscicole	Production et commercialisation des huîtres	Fermes d'élevage des huîtres creuses	Société de vente d'équipements aquacoles	Service et Etudes	Elevage des moules	Elevage des moules et algues	Elevage des moules	Institut de recherche	Agence de développement de l'aquaculture
MORENOT (Espagne)	Fabrication, vente matériels aquacole et audit						10h00	12h00	14h00	11h00	10h00		
CENAVISA (Espagne)	Laboratoire pharmaceutique et vétérinaire	10h00	12h00				11h00						
SMALLE TECHNOLOGIE (Espagne)	Développement de solutions de mesure pour améliorer la productivité piscicole	15h00	14h00					16h00	10h00				

BLAT SEGUROS (Espagne)	Assurance aquacole	14h00	15h00						11h00	10h00			
ICSEM (Espagne)	Etudes de marché, conseils, assistance technique et formations			10h00				11h00	12h00				
IRTA (Espagne)	Institut de recherche scientifique, domaine Agriculture et aquaculture										14h00	15h00	
BLANCHADELL (Espagne)	Construction des navires et des machines	10h00							12h00	14h00	11h00	11h00	12h00

	21-feb
--	--------

	22-feb
--	--------

En horario de tarde, se celebró una sesión específica dedicada a la acuicultura en el marco del ciclo de conferencias de la feria. En esta sesión, **Albert Comas**, Presidente de ACUIPLUS, y **Yolanda Molares**, Clúster Manager de ACUIPLUS, realizaron dos ponencias, enfocadas a tratar los **retos tecnológicos a los que se enfrenta actualmente la acuicultura** a través de ejemplos concretos de sus socios y de las nuevas tecnologías que han desarrollado para encarar estos retos.



Finalmente, se convocó una cena *networking* en la que fuimos invitados a asistir.

❖ **Viernes 22 de febrero**

El último día se dedicó a la misión en terreno. Las visitas fueron concertadas por ANDA, con el fin de conocer de cerca la realidad del sector.



La visita se inició con la visita a una cofradía de pescadores en las inmediaciones de Agadir, en la que nos mostraron las embarcaciones, técnicas y materiales con las que se manejan, además de explicar con detalles las especies animales con las que trabajan. Así mismo, se interesaron por las actividades de los socios, compartiendo inquietudes y posibles vías de negocio a través de las que enfocarse en el sector de la acuicultura.







Seguidamente, visitamos el puerto pesquero de Agadir, en la que nos mostraron sus instalaciones y las diferentes especies con las que trabajan.





Finalizada la misión en terreno, nos trasladaron de nuevo a las instalaciones de la feria, donde se celebraron las últimas reuniones B2B que estaban concertadas para ese día.

La jornada se cerró con un **taller de trabajo** realizado entre las autoridades del ANDA y los socios de ACUIPLUS. En esta reunión estuvieron presentes los representantes de algunas empresas del territorio interesadas en establecer nuevas líneas de negocio en el ámbito de la acuicultura. El taller se inició con una presentación individual de cada uno de los socios participantes, a quienes les preguntaron datos concretos sobre su actividad profesional. La reunión se cerró tratando la posibilidad de establecer un convenio de cooperación entre ANDA y ACUIPLUS en el futuro, a través del que:

- **Facilitar el contacto entre potenciales empresas acuícolas con los socios de ACUIPLUS, a fin de establecer nuevas líneas de negocio.**
- **Poner en marcha iniciativas relacionadas con el ámbito de la formación y la investigación.**

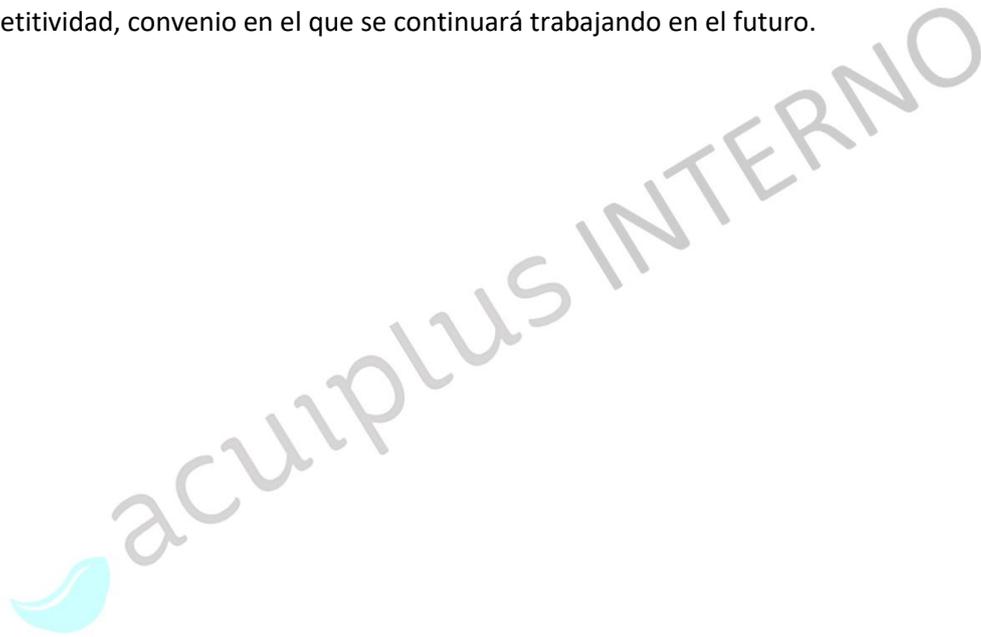


CONCLUSIONES

Esta misión ha permitido establecer posibles vías de negocio y colaboración entre empresas y entidades relacionadas con el sector acuícola de Marruecos y ACUIPLUS, a través de las que contribuir al fortalecimiento de la acuicultura y poner en valor las actividades desarrolladas por los socios.

Se ha podido comprobar que la acuicultura en un mercado que está experimentado un potencial crecimiento en esta región, recibiendo un importante apoyo por parte del gobierno marroquí. Es por ello que resulta de gran interés establecer contacto con estas empresas y entidades a fin de establecer nuevos proyectos de negocio a lo largo de los diferentes eslabones de la cadena de valor.

La posibilidad de establecer un convenio de cooperación permitirá contribuir al impulso de la cadena de valor de la acuicultura a través de la formación, la innovación y el refuerzo de la competitividad, convenio en el que se continuará trabajando en el futuro.

 acuipplus INTERNO